

Частные цифровые трудовые платформы с порой антисоциальной начинкой это конечно кринж конкретный - это даже не "рабовладельческий" строй, а что то по ту сторону добра и зла - просто механически перерабатывают в финансовый гумус биомассу.

гугль транслейт одного свежака по теме (оставил почти без изменений - ибо обороты от железных псевдомозгов типа "боль водителей" в принципе передают атмосферу):

Убер летает. Помимо того, что компания из Силиконовой долины впервые за всю историю зарегистрировала прибыльность в два квартала, рыночная капитализация компании из Кремниевой долины впервые превысила отметку в 120 миллиардов долларов в начале декабря. Это в три раза больше, чем на пике пандемии Covid, когда спрос на услуги общественного транспорта рухнул. Компанию спасла операция по доставке еды Uber Eats, которая резко выросла, а теперь служба такси полностью восстановилась.

Но растущий спрос не объясняет поворот в судьбе Uber: его объясняет сокращение зарплат водителей.

Лен Шерман **не совсем радикал**. Руководитель школы бизнеса Колумбийского университета раньше был старшим партнером Accenture, гиганта ИТ-услуг. Он консультант по менеджменту. Но Шерману удалось вызвать бурю, когда в середине декабря он опубликовал в Forbes статью о первопричине вновь обретенного успеха Uber. Его выводы были настолько сенсационными, что Forbes (журнал для американских бизнесменов) удалил статью, предположительно из-за недовольства Uber ее публикацией. Затем оно появилось снова, с большим уточнением в начале, чтобы дать понять, что Uber никоим образом не принял анализ Шермана.

Шерман обнаружил, что в третьем квартале 2023 года, когда Uber получил вторую в истории прибыль, **зарплаты водителей в США упали на целых 12% по сравнению с прошлым годом**. В довершение всего, «коэффициент получения» Uber — сумма денег, которую они зарабатывают на каждой поездке/доставке, — составлял не 15%, как утверждала компания, а огромные 40%. О колоссальном увеличении уровня эксплуатации Uber никогда не объявлялось, и это не признавалось. На самом деле, если вы спросите генерального директора Uber Дару Хосровшахи, водителям Uber никогда не было лучше. Это огромное сокращение заработной платы было замаскировано с помощью средства, которое мы уже обсуждали ранее в этом информационном бюллетене: динамическое ценообразование или то, что Uber называет «авансовые акции плюс распределение» (UFD).

«Отвязывая оплату водителя от фактического времени и расстояния в поездке, UFD дает Uber широкий дискреционный контроль над установкой платы за поездку на самом низком уровне, который любой водитель готов принять за поездки», - говорит Шерман, используя слова, которые очень похожи на слова профессора. Вина Дубаль, которая была одной из первых, кто сообщил об этой практике.

Анализ Шермана основан на независимых исследованиях двух компаний по анализу данных. На графике выше показаны основные выводы Шермана: с тех пор, как в конце 2022 года в США было введено динамическое ценообразование, уровень продаж быстро вырос, в то время как потребительские цены остались довольно стабильными, а заработная плата водителей резко упала. Шерман обнаружил, что **рост выручки Uber обеспечил 43% роста доходов от мобильных перевозок**. Другими словами, те небольшие прибыли, которые компания получила во втором и третьем кварталах 2023 года, не были бы достигнуты без увеличения эксплуатации драйверов.

Шерман также нашел пикантную цитату из заявки Uber на IPO S-1 в 2019 году, которая показывает, что Uber с самого начала **планировал увеличить боль водителей ради выгоды компании**:

«Хотя мы стремимся предоставить возможность заработка, сопоставимую с той, которая доступна в сфере розничной, оптовой торговли, ресторанных услуг или другой подобной работы, мы продолжаем испытывать недовольство нашей платформой со стороны значительного числа водителей», — заявил Uber. «В частности, как Мы стремимся сократить стимулы для водителей, чтобы улучшить наши финансовые показатели, и мы ожидаем, что недовольство водителей в целом будет возрастать».

Руководитель Колумбийского университета теперь дополнил свою первую статью второй, в которой основное внимание уделяется боли, которую испытывают водители Uber в США из-за этой алгоритмически управляемой эксплуатации....



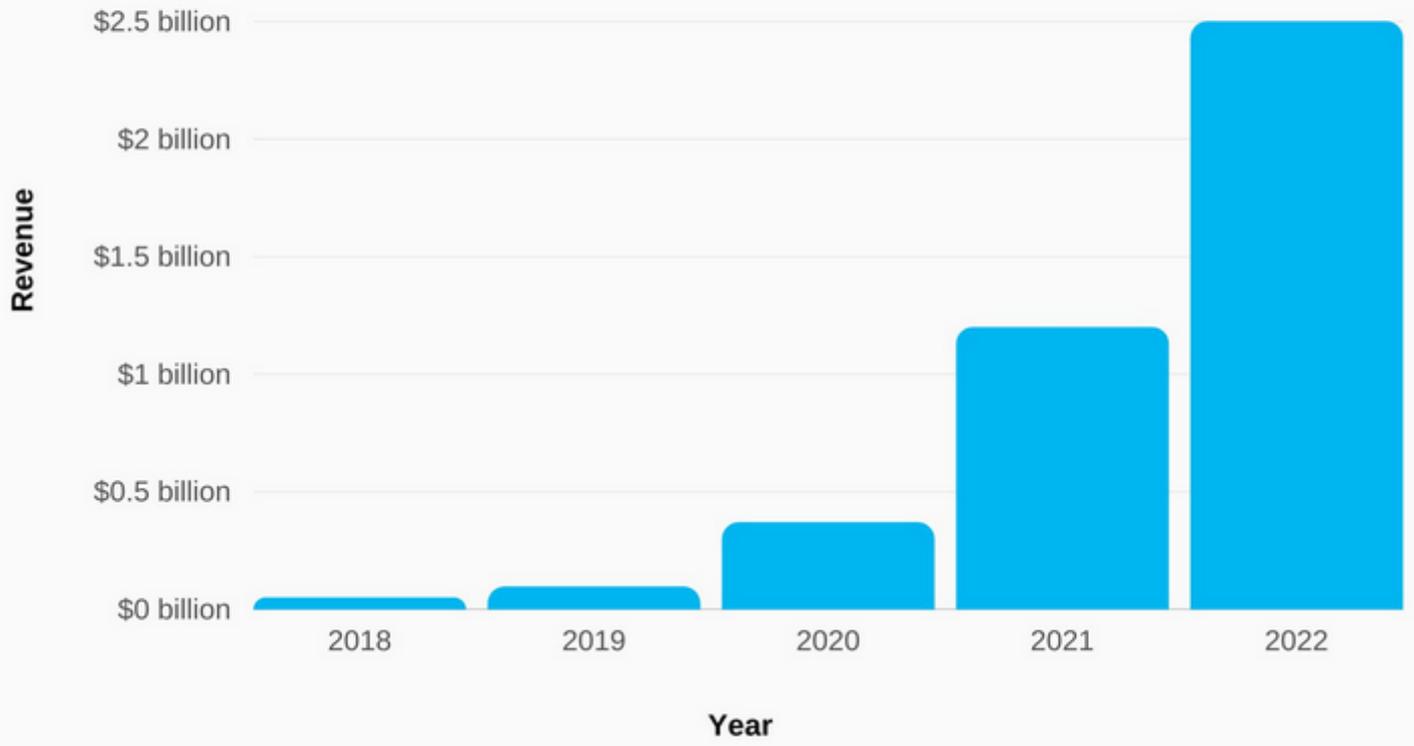
## Uber's profits, drivers' pay cuts and Dara's special prize

Uber is flying. On top of recording two quarters of profitability for the first time ever, the Silicon Valley company's market capitalisation went over the \$120 billion mark for the first time in early December. That's three times what it was at the peak of the Covid pandemic, when demand for ridehail collapsed. The company was saved by its food delivery operation Uber Eats, which surged, and now ridehail has made a full recovery. But rising demand does not explain the turn in Uber's fortunes: driver pay cuts do.

OnlyFans

выручка растет по экспоненте

# OnlyFans Revenue

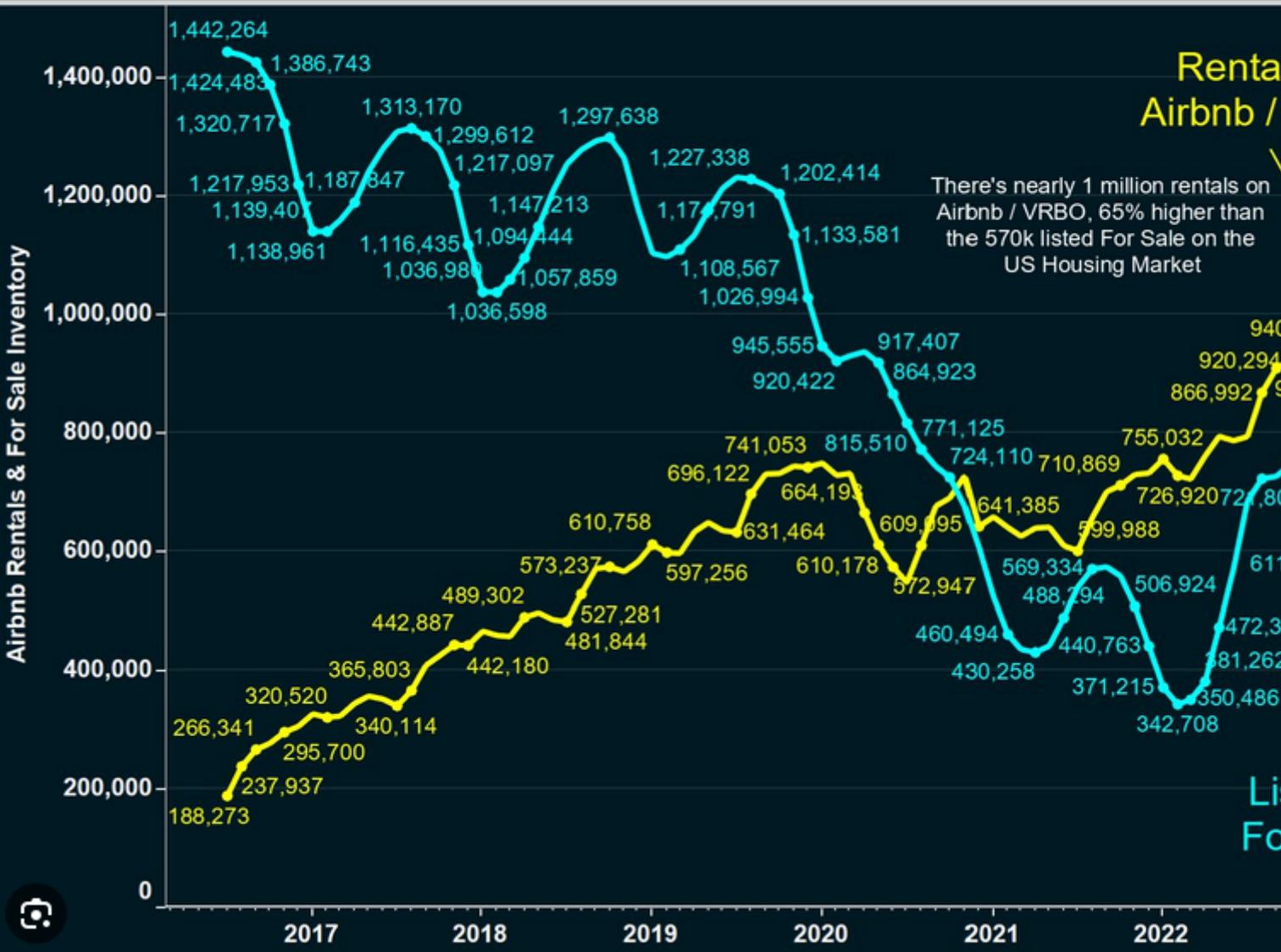


биоединицы с огоньком натирают половые органы генерируя нули для.

AirBNB - 2023 ый год окончательной победы айрбнб над казалось бы несокрушимыми лэндлордами всех категорий

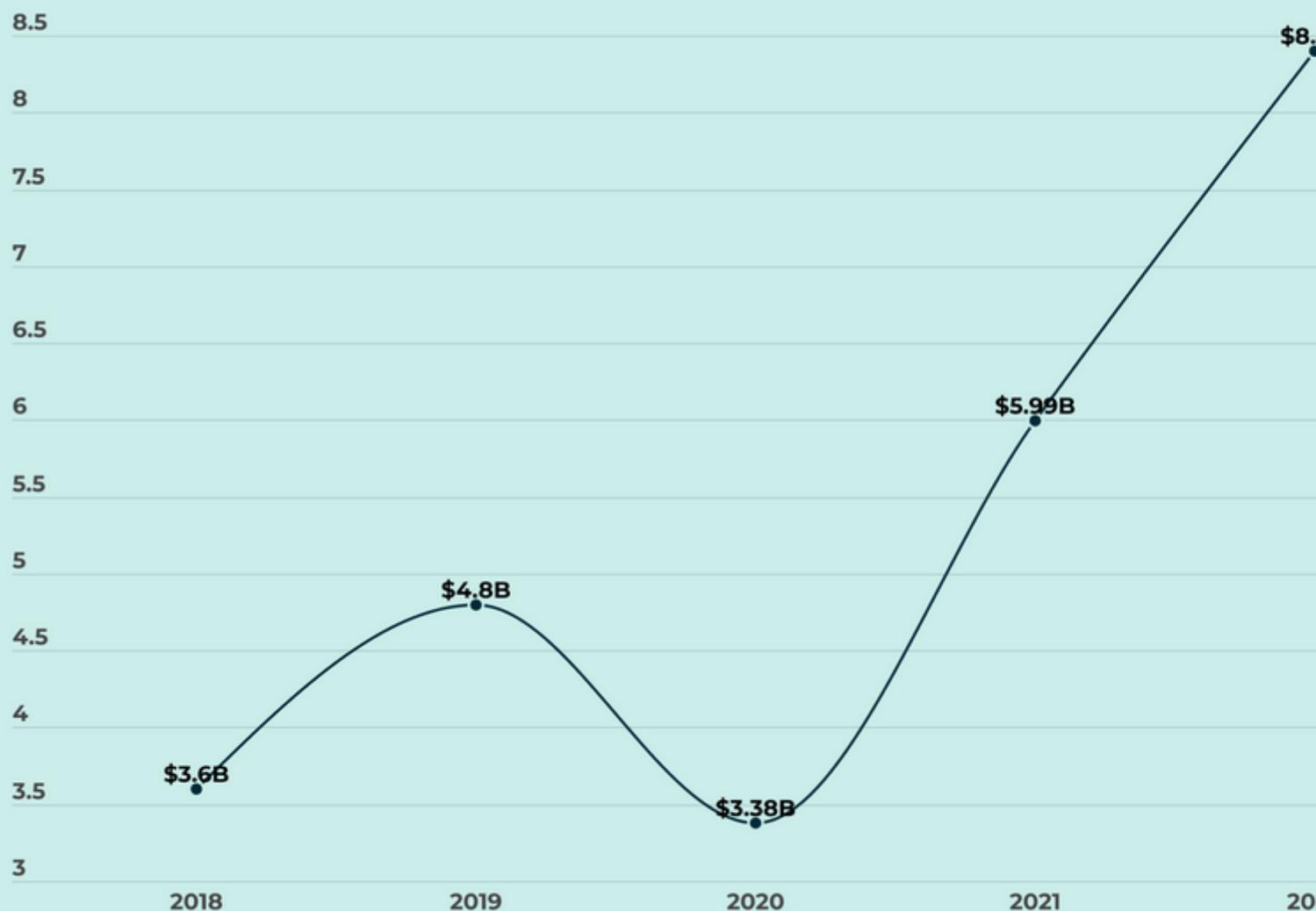
# Airbnb Inventory v Homes for Sale

Source: AllTheRooms / Realtor.com



Все супер-пупер

## Airbnb Revenue



И прч.

Короче у цифровиков все просто прекрасно - фантастическая маржинальность позволяет покупать "политиков" и тем более так называемую "пре\$\$у" с потрошками (да и она сама по сути уже давно Платформа) и возможно они скоро будут пытаться конкурировать даже с "банкирами".

По поводу приватизации "монополии на насилие" - ЧВК платформы тоже не за горами - многие администрации в локальных контурах давно балуются "аутсорсом" в этой сфере... и тут кто первый как обычно сорвет банк.

Растут и "медицинские" "стартапы".

Объединяет почти все эти новые явления, кроме выставления единичной биоединицы против шустрых коллективов из хорошо замотивированных финансистов, математиков, высококвалифицированных ИТшников, юристов, лоббистов, мозговедов и черте пойми кого, под предводительством циничных гиперактивных социопатов еще и то, что максимально эффективным образом эксплуатируется такая штука как организация "конкуренции" между непосредственно человечками вовлеченными в.

Это практически беспроигрышный вариант в плане выжатия "соков".

Собственно ну и ладно скажет читатель - КПД растет, но дополнительная ржачка в том, что вот эти вот отжатые нули на в большинстве случаев бессмысленной (а иногда и конкретно антисоциальной) суете, зачастую и перерасходе ресурсов - есть

аналитика по тому же каршерингу - это просто слив оных, возгоняются куда и чтобы что?

И вот тут начинается уже другая и достаточно грустная сказка...

P.S.

И да, новая мультка сейчас распространяется - наверно в тексте заметили... короче, когда слышите "**динамическое ценообразование**" от наглой цифровой морды - знайте - проигрыш в алгоритмической гонке в условиях **информационной асимметрии** (да и ресурсной) ГАРАНТИРОВАН (Ваш проигрыш, возможно он будет отложенным, но точно будет... ).

К энергетике, общественной медицине и другим столпам цивилизации, кстати тоже уже подбираются.

P.S.2

Есть специфика конечно, когда внутрь платформы проникают сплоченные (по определенным принципам) группировки, как это случилось с некоторыми Российскими оными и на конечного или считай конченного "абонента" насаждают уже по сути с двух сторон... , но это отдельный случай, который разбирать увы просто опасно.

Обновлено: 2024.01.23 16:29 Просмотров: публичный - 25 [пользователями - 9](#) Всего - 34

Метки: [Платформы](#)